

MODALITES PRATIQUES ET CONDITIONS

- Fiches formation consultables sur les sites du Challenger Club
- Inscriptions auprès de l'animateur sur les téléphone et mail indiqués
- Date fixée par doodle dès que l'animateur a suffisamment d'inscriptions
- Lieu et durée : ½ journée (8 h 30 à 12 h ou 13 h 30 à 17 h), à Vanves
- Tarifs : 90 € par ½ journée pour les adhérents des 2 clubs et 120 € pour les non adhérents

LES FORMATIONS DU CHALLENGER CLUB

en partenariat
avec le BOSS CLUB

**5 formateurs/coachs
12 formations**

Du sur-mesure pour entrepreneurs pressés, à des tarifs très préférentiels....

FORMATIONS PROPOSEES

AFFIRMATION, IMAGE DE SOI ET RELATIONNEL

COMMUNICATION POSITIVE, RELATIONS DESTRESSEES

Acquérir des règles de bonnes pratiques en termes de communication pour obtenir des relations déstressées et éviter des refus dus à la forme plus qu'au fond de votre discours (danielesimon92@gmail.com ou 06 84 61 96 03)

SOIGNER LA 1^{ère} IMPRESSION

Tirer parti de ses ressources naturelles et les mettre en valeur pour donner de soi une image qui nous ressemble et trouver l'aisance nécessaire dans les premiers échanges (danielesimon92@gmail.com ou 06 84 61 96 03)

IDENTIFIER LES COULEURS QUI VOUS VALORISENT

Révéler le meilleur de vous-même et augmentez votre impact personnel en améliorant votre image et en identifiant les couleurs qui sont en cohérence avec vous (méthode des 4 couleurs « améliorée » utilisée par les agences de conseil en image, usage pro et perso) (michel.richard.photographe@gmail.com ou 06 8989 41 28)

MIEUX S'ECOUTER POUR MIEUX ENTREPRENDRE

Venez expérimenter une posture qui vous permette d'être moins submergé(e) par vos émotions, d'agir en étant aligné avec vous-mêmes, de développer votre estime de soi et votre assertivité (muyl.danielle@orange.fr ou 06 02 73 02 87)

COMMUNICATION DIGITALE

VERIFIER L'EFFICACITE DE SON SITE

Scanner son site, comprendre ce qui en fait l'efficacité et les défauts, lister les points d'amélioration (ckamlet@cekane.com ou 06 16 41 46 90)

PUBLIER DES ARTICLES SUR SON SITE WORDPRESS

Augmenter sa crédibilité en faisant vivre son site et préparer sa ligne éditoriale pour optimiser ses publications (ckamlet@cekane.com ou 06 16 41 46 90)

MANAGEMENT ET COMMERCIAL

PROFIL DU DIRIGEANT AU CŒUR DE LA STRATEGIE D'ENTREPRISE

Identifier ses forces et ses domaines de vigilance et projeter un avenir réaliste et enthousiasmant (mmoreaux@vakom.fr ou 06 48 26 29 53)

ARGUMENTER SUR MESURE ET FAIRE PASSER SON MESSAGE

Argumenter, convaincre, dissuader en s'appuyant sur le mode de fonctionnement de son interlocuteur (danielesimon92@gmail.com ou 06 84 61 96 03)

AMELIORER SA PERFORMANCE COMMERCIALE

Savoir écouter le besoin du client et sortir du discours technique, valoriser ses facteurs de différenciation et traiter les objections pour mener un entretien commercial efficace (mmoreaux@vakom.fr ou 06 48 26 29 53)

RENFORCER SA CREDIBILITE D'ENTREPRENEUR

Se sentir légitime et assumer la valeur de son travail pour bien vendre son offre et construire un pitch qui marque l'interlocuteur (danielesimon92@gmail.com ou 06 84 61 96 03)

EFFICACITÉ, ORGANISATION ET ÉQUILIBRE

FAIRE DE SON STRESS UN PARTENAIRE

Gérer son énergie, son mental et ses émotions pour optimiser son efficacité et gérer les événements et les situations de la vie sans tensions (danielesimon92@gmail.com ou 06 84 61 96 03)

GERER SON BUDGE TEMPS

Sortir du syndrome « j'ai pas le temps » et mieux vivre sa relation au temps pour ne plus se sentir « dépassé ». S'organiser et planifier plus efficacement pour gagner en efficacité (danielesimon92@gmail.com ou 06 84 61 96 03)