

## Mon profil de dirigeant au cœur de ma stratégie d'entreprise

Nait-on entrepreneur ou le devient-on ?  
Comment garder intacte ma motivation même dans les moments les plus décourageants ?

### Objectifs pédagogiques :

- Identifier et sauvegarder leurs valeurs personnelles
- Valoriser leurs savoirs faire et leur savoir être
- Mon projet d'entreprise en cohérence avec mes valeurs et ma vision
- Identifier le plan d'action pour (re)définir la stratégie

### Contenu :

- Identifier ses forces et ses domaines de vigilance
- Prendre conscience de l'impact de son profil sur la manière de mener son entreprise
- Partager et croiser les regards avec les autres participants
- Projeter un avenir réaliste et enthousiasmant
- Fixer un cap et s'y tenir

### Méthode :

Pragmatique et concrète, la formation est constituée de mises en pratique à partir de situations exposées par les participants et d'apports théoriques.

Les participants seront invités à réfléchir sur leur projet d'entreprise et leur positionnement face à ce projet et sur leurs comportements face à ce projet. Les questions abordées auront pour but de faire réfléchir sur les forces et les faiblesses du modèle de l'entreprise. Définir ou redéfinir les valeurs comme axe de développement de la stratégie à mettre en place pour les mois prochains. Utilisation lors de la formation d'une méthode basée sur des constructions en 3 dimensions à l'aide de briques Lego® spécialement sélectionnées pour répondre aux questions posées. Les modèles 3D servent ensuite de base à la discussion, au partage de connaissances, à la résolution de problèmes et à la prise de décision.

Rapidité accrue de compréhension et conception des projets par les « histoires » et les métaphores (conception 3 fois plus rapide que les projets développés par des méthodes traditionnelles). Cette méthode permet une implication et un engagement de toutes les personnes présentes.

### Quelques mots sur le formateur :

Mathias Moreaux a été directeur commercial pendant 15 ans dans l'industrie du diagnostic médical et a créé une agence VAKOM en 2012. Depuis il accompagne les dirigeants et leurs équipes en stratégie d'entreprise et en formations managériales et commerciales, en coaching et en recrutement.

Executive Coach HEC certifié et membre de la fédération EMCC,

Facilitateur Lego Serious Play formé par Centrale Supélec

Certifié OPR (Optimisation du Potentiel Relationnel)

Technicien PNL

### Public

Entrepreneurs, artisans, professions libérales.

### Date et durée :

Date à définir. Durée de 3 h 30, de 8 h 30 à 12 h ou de 13 h 30 à 17 h.

### Tarif :

90 € la ½ journée pour les adhérents et 120 € pour les non adhérents.

### Lieu :

A définir. Salle à Vanves ou dans les locaux de VAKOM Paris (15<sup>e</sup> arrondissement).

### Inscriptions :

Auprès de Mathias Moreaux : [mmoreaux@vakom.fr](mailto:mmoreaux@vakom.fr) ou 06 48 26 29 53